

Informationen zu Produkten

Premiumprodukt Clever Care - die Berufsunfähigkeitsversicherung, die mitdenkt

Zielgruppe

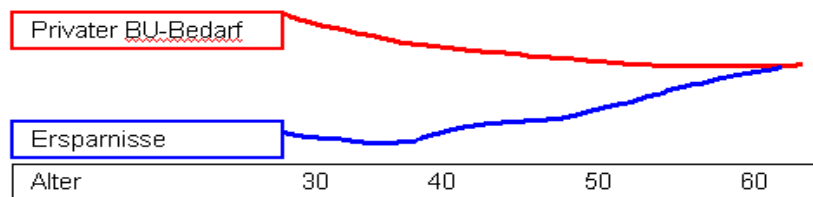
Zielgruppe sind Berufstätige zwischen 25 und 47 Jahren, die bereits in Ihrem Job etabliert sind und damit rechnen, dass sich Ihre berufliche Karriere weiter entwickelt und die eigenen privaten Ersparnisse anwachsen. Der Beruf hat für Sie einen hohen Stellenwert im Leben.

Sie suchen ein Produkt, das zum Einen eine grundsätzliche Absicherung des Risikos Berufsunfähigkeit bietet; zum Anderen das steigende Einkommen berücksichtigt. Denn nur zur Schließung der echten Lücke möchten sie Geld ausgeben.

Weiterhin überwiegt der Wunsch nach einer konzentrierten und damit ebenfalls günstigen Versorgung, statt nach einem Produkt mit „Rundum-Sorglos-Schutz“.

Warum Clever Care?

Der Bedarf an Leistungen für den Falle der Berufsunfähigkeit sinkt bei der Zielgruppe im Optimalfall durch einen parallel ablaufenden Ansparprozess an Vermögen und durch veränderte Lebensumstände.



Diesem Anspruch folgt die im Tarif enthaltene Leistungsstaffel (s. *Produktbeschreibung*).

Da für die Menschen der Zielgruppe der Beruf sehr wichtig ist, bietet Ihnen die Berufstätigkeit sehr wahrscheinlich auch eine Möglichkeit, sich auch in psychisch belastenden Situationen einen Halt zu bewahren. So ist im Versicherungsschutz der preiserhöhende Einschluss der Leistungsbegründung durch psychischer Erkrankungen nicht enthalten. Damit ergibt sich der Vorteil, dass die Berufsunfähigkeit auf Grund psychischer Erkrankung nicht mitbezahlt werden muss.

Tarif

Dem Produkt Clever Care liegt der Tarif SB5M zu Grunde

Näheres lesen Sie in der Produktbeschreibung.